

Внедрение CRM систем, автоматизация бизнеса



Караганда, Казахстан

Бизнес, в современном мире высокой конкуренции, требует постоянного улучшения качества выполняемых работ, в том числе и повышение эффективности работы сотрудников. Наиболее действенным и, зачастую, более экономически выгодным решением является автоматизация (производственных) процессов. Внедрение CRM систем (сокр. от Customer Relationships Management - управление взаимоотношений с клиентами) позволяет ускорить работу сотрудников, обязанности которых связаны с корпоративной информацией. В первую очередь это, конечно же, офис-менеджеры, а так же операторы, аналитики, проектировщики, начальники отделов и другое руководство, вплоть до директоров. С переходом на CRM систему, ваши сотрудники больше не будут долго копаться в старых бумажных записях, что то забывать, и жаловаться на плохой почерк коллеги:) База клиентов будет постоянно пополняться, и вы всегда сможете найти старых клиентов, которые уже к вам обращались, и предложить им что-то новое. Интеграция с телефонией является дополнительной "фишкой" CRM систем. Ваши менеджеры смогут при поступлении входящих звонков, одним кликом открыть карточку клиента, и просмотреть всю информацию, доступную по позвонившему, в том числе и историю взаимоотношений, что часто бывает очень важно, или завести нового клиента с определившимся номером. Так же просто совершать звонки одним кликом по номерам телефонов, привязанным к тем или иным записям в CRM. Это действительно удобно, а значит и эффективно для развития бизнеса! Так же как сейчас трудно представить себе офис без интернета, в скором времени трудно будет найти организацию, которая не будет иметь свою CRM систему, которая по функционалу гораздо больше чем просто корпоративная база данных

Цена: **10 000** ₸

Тип объявления:
Продам, продажа, продаю

Торг: неуместен

CONNECT TOO

7212972710

Ермекова 29 офис 212